



## **BNP PARIBAS RECHERCHE SES FUTURS COLLABORATEURS EN ILE DE FRANCE OUEST CONSEILLER BANCAIRE PROXIMITÉ (H/F)**

### **SUR LE TERRAIN, ÇA DONNE QUOI ?**

Au sein de l'organisation, vous intégrez un collectif de conseillers au service de la satisfaction du client où règnent entraide et continuité de service.

Vous serez l'interlocuteur de proximité des clients particuliers d'un fonds de commerce mutualisé. Vous prendrez en charge leurs demandes avec réactivité et efficacité, en leur apportant des conseils dans les 4 principaux univers de besoins (Banque Au Quotidien & solutions budgétaires, crédits immobiliers courants, épargne & prévoyance, assurance dommage). Pour cela, vous aurez plus d'une corde à votre arc et saurez mobiliser à bon escient les expertises de la Banque : Conseillers Spécialisés, Conseillers Affinité, Banque Privée...

Depuis une agence, en face à face ou à distance ; vous assurerez la promotion de l'ensemble de l'offre BNP Paribas et des parcours omnicanaux, pour accompagner les clients.

Commercial dans l'âme, vous aurez toujours en tête la réalisation des actions commerciales de votre agence, où l'esprit d'équipe et la collaboration seront au cœur des échanges.

### **LES MISSIONS C'EST IMPORTANT, L'EQUIPE ET L'ENVIRONNEMENT DE TRAVAIL AUSSI !**

Vous intégrerez une de nos agences de l'Île de France ou Paris

Au sein de l'agence, vous serez accompagné par votre Directeur d'Agence et vous travaillerez en étroite collaboration avec toute votre équipe. Vous évoluerez donc dans un cadre professionnel dynamique qui challengera vos compétences. Vous bénéficierez d'une formation à nos produits et services.

### **VOUS ETES CONVAINCU ? A VOUS DE NOUS CONVAINCRE !**

Diplômé d'un Bac+2/3, vous êtes débutant avec une première expérience significative dans la relation client, stage et alternance inclus.

Diplômé d'un Bac +4/5 avec une première expérience dans le secteur commercial de 6 mois minimum, idéalement en Banque (stage et alternance inclus)

Selon la diversité de nos agences (organisation, clientèle, localisation), votre formation s'avérera un réel atout pour intégrer nos équipes.

Et parce qu'un bon Conseiller, c'est avant tout un collaborateur qui croit en ce qu'il fait, vous avez une vraie appétence commerciale et le goût du challenge. Vos expériences précédentes vous ont permis de développer votre écoute et votre orientation clients. Vous êtes reconnu pour votre capacité d'adaptation et de collaboration à toute épreuve !

**PARTICIPEZ AUX PRÉSÉLECTIONS SUR CV POUR LE JOB DATING DU  
29 MARS 2023 ORGANISÉ A LEVALLOIS**

[www.ville-levallois.fr/bnp](http://www.ville-levallois.fr/bnp)