



**BNP PARIBAS**

**BNP PARIBAS RECHERCHE SES FUTURS COLLABORATEURS EN ILE DE FRANCE OUEST  
CHARGÉ D'AFFAIRES PROFESSIONNELS H/F**

« Conseiller avisé et support commercial, notre agence comme nos clients s'appuieront sur votre expertise »

**SUR LE TERRAIN, ÇA DONNE QUOI ?**

Vous serez l'interlocuteur privilégié de vos clients professionnels et veillerez aux intérêts financiers, juridiques et fiscaux de votre portefeuille.

Tant dans leurs projets professionnels que privés, votre quotidien sera l'accompagnement de vos clients.

Pour cela, vous définirez d'abord avec eux leurs objectifs et leurs besoins avant de leur proposer des produits financiers adaptés afin d'optimiser la gestion de leur patrimoine.

Grâce à vos conseils personnalisés et avisés, vous fidéliserez votre portefeuille que vous développerez par ailleurs en faisant de la prospection. Ainsi, vous garantirez dans un même temps la satisfaction de vos clients et contribuerez à la réalisation des actions commerciales de votre agence.

Enfin, expert en gestion des risques, vous vous assurerez que ceux de votre fonds de commerce sont maîtrisés.

**LES MISSIONS C'EST IMPORTANT, L'ÉQUIPE ET L'ENVIRONNEMENT DE TRAVAIL AUSSI !**

Vous rejoindrez l'une de nos agences de l'Ile de France Ouest au sein de laquelle vous travaillerez en étroite collaboration avec vos collègues et serez accompagné dans vos missions par le Directeur d'agence.

Afin de connaître nos produits sur le bout des doigts, vous bénéficierez d'un parcours de formation dès votre arrivée.

**ET APRÈS... ?**

Vous développerez votre réseau et appréhendez une grande variété de problématiques clients. Ces atouts vous ouvriront de nombreuses portes au sein de la Banque de Détail notamment vers d'autres clientèles (Banque Privée ou Entreprise) ou des fonctions de direction d'agence.

**ET LA RÉMUNÉRATION ?**

C'est un sujet important, qui sera bien sûr abordé. Votre formation et votre expérience seront valorisées et prises en compte.

**ENCORE UNE HÉSITATION ?**

Notre monde change : notre manière de nous informer, de consommer... et de travailler aussi ! Aujourd'hui, ce qui compte dans un job, c'est de vivre de véritables expériences, d'apprendre, de partager objectifs et résultats avec ses collègues. Bref, de tracer son propre chemin, différent, responsable et durable.

Dans un monde qui change, la diversité, l'équité et l'inclusion sont des valeurs clés pour le bien-être et la performance des équipes. Chez BNP Paribas, nous souhaitons accueillir et retenir tous les talents sans distinction : c'est ainsi que nous construisons, ensemble, la finance de demain, innovante, responsable et durable.

Chez BNP Paribas, nous recrutons nos collaborateurs avec l'idée qu'ils nous aideront à concevoir le monde et la banque de demain.

## **VOUS ÊTES CONVAINCU ? A VOUS DE NOUS CONVAINCRE !**

Diplômé d'un BAC+2 à Bac+4, avec au moins 3 ans d'expérience commerciale, dont une en B to B dans le secteur bancaire avec la gestion d'un portefeuille clients dédié. Vous avez également de bonnes connaissances en analyse financière ainsi qu'en produits/services bancaires aux particuliers et professionnels.

Diplômé d'un BAC+5, vous avez également une première expérience commerciale d'au moins 6 mois en B to B en agence bancaire (stage ou alternance inclus).

Vous l'aurez compris, votre adaptabilité, votre appétence commerciale et votre proactivité seront des atouts essentiels. Vous avez également le sens de la collaboration, du résultat et une bonne capacité d'analyse, ce qui finira de nous convaincre.

Enfin, nous attachons une importance particulière à ce que nos futurs collaborateurs agissent au quotidien avec responsabilité et éthique professionnelle.

**PARTICIPEZ AUX PRÉSÉLECTIONS SUR CV POUR LE JOB DATING DU**

**29 MARS 2023 ORGANISÉ A LEVALLOIS**

[www.ville-levallois.fr/bnp](http://www.ville-levallois.fr/bnp)