



CONSEILLER COMMERCIAL AXA

VOTRE RÔLE ET VOS MISSIONS

Vous avez la fibre commerciale ?

Vous êtes d'un profil persuasif et vous avez le goût pour la relation humaine ?

Dans le cadre du développement de nos forces de vente terrain, nous recherchons des **talents commerciaux** au tempérament accrocheur s'épanouissant dans **la conquête de nouveaux clients**. Vous saurez organiser votre activité en toute autonomie et piloter votre rémunération.

Nous vous proposons :

- **Une formation et un accompagnement tout au long de votre carrière.**
- Une **rémunération** attractive **non plafonnée** et directement liée à vos performances (fixe + commissionnement + challenges).
- Avantages Entreprises : **enveloppe de frais + participation + intéressement + contrat santé/prévoyance/dépendance + Subventions CE.**
- Des **perspectives d'évolution** avec la possibilité de construire le projet de vie professionnelle qui vous ressemble.
- **Des outils numériques** (IPAD Pro, mobile de fonction, outils CRM, imprimante)

Vos missions :

- Assurer une **prospection ciblée** pour la **création et développement** de votre portefeuille,
- **Vous déplacer chez des particuliers et des professionnels** pour leur apporter votre expertise et leur proposer des solutions adaptées à leurs besoins,
- **Accompagner vos clients dans le temps** et leur donner les moyens d'entreprendre et de préparer leur avenir, pérenniser votre activité en captant régulièrement de nouveaux clients.

LES PRE-REQUIS

- Permis B
- Être véhiculé (possibilité de dotation d'un véhicule de fonction AXA à la fin de la période d'essai de 2 mois renouvelable)
- Être en capacité de créer un portefeuille prospects à partir de votre réseau relationnel

LA FORMATION AXA

- Formation certifiante et qualifiante de 8 semaines (Habilitation France Assureurs)
- Formule hybride (en résidentiel et en distanciel avec l'IPAD + fourni par AXA)