



BNP PARIBAS

BNP PARIBAS RECHERCHE SES FUTURS COLLABORATEURS EN ILE DE FRANCE OUEST
CONSEILLER PATRIMONIAL AFFINITÉ H/F

SUR LE TERRAIN, ÇA DONNE QUOI ?

Vous intégrerez un collectif de conseillers au service de la satisfaction du client où règne disponibilité et personnalisation. Vous serez l'interlocuteur privilégié de clients particuliers à enjeux patrimoniaux ayant exprimé le souhait d'être accompagnés par un conseiller dédié.

Vous accompagnerez vos clients dans leur projet en vous appuyant sur des temps forts relationnels tels que : les rendez-vous thématiques (préparation à la retraite / protection des proches / succession, ...), le bilan patrimonial et l'optimisation des actifs financiers. Vous les conseillerez également sur les opportunités d'investissement (immobilier, assurance-vie, ...).

Vous gèrerez les risques sur votre fonds de commerce et développerez le portefeuille qui vous est confié grâce à la recommandation. Enfin, vous contribuerez activement à la réalisation des actions commerciales de l'agence.

LES MISSIONS C'EST IMPORTANT, L'EQUIPE ET L'ENVIRONNEMENT DE TRAVAIL AUSSI !

Vous interviendrez dans l'une de nos agences Ile de France en fonction de votre mobilité géographique, dans un environnement où l'accueil et la satisfaction du client sont primordiaux et travaillerez en étroite collaboration avec l'ensemble des conseillers de votre agence.

Vous activerez la synergie avec les experts de la Banque Privée en identifiant les clients éligibles afin de placer le client au bon niveau de service. Vous bénéficierez d'un parcours de formation adapté.

VOUS ETES CONVAINCU ? A VOUS DE NOUS CONVAINCRE !

Diplômé d'un Bac +2/3, vous avez une expérience commerciale réussie de 6 ans d'expérience minimum avec la gestion d'un portefeuille clients dédiés (stage et alternance inclus).

Diplômé d'un bac + 4/5, vous maîtrisez les conseils dans le domaine de l'épargne, de la prévoyance et le financement des projets de la clientèle des particuliers. Vous avez une expérience de 2 ans minimum (stage et alternance inclus).

Vous avez le goût du challenge et êtes capable de vous adapter rapidement. Vous faites preuve d'une forte appétence commerciale. Vous êtes orienté clients et résultats et reconnu pour votre sens du service, votre impact et votre capacité à influencer

RDV LE 20 NOVEMBRE 2023

AU JOB DATING EXPERIENCE EMPLOI ORGANISÉ A LEVALLOIS

www.ville-levallois.fr/experience2023