



Ma vie. Ma ville. Ma banque.

#TOUT
COMMENCE
à LCL



Conseiller clientèle Professionnels

Contrat

CDI

Régions

Ile de France

Vidéo métier

https://www.youtube.com/watch?v=TCTGtamBf90&feature=emb_logo

LCL

Filiale du Groupe Crédit Agricole depuis 2003, LCL est aujourd'hui l'une des plus grandes banques de détail en France.

Grâce à son réseau de 2000 agences et centres d'affaires entreprises, sa banque à distance et sa banque privée, LCL accompagne 6 millions de clients particuliers et professionnels, et est la banque d'une entreprise sur trois.

L'ambition de LCL est de devenir la banque relationnelle et digitale de référence en ville en capitalisant, sur une démarche de qualité, d'innovation et de simplification, au service des clients

Rôle

Le réseau d'agences LCL propose aux particuliers et professionnels une gamme de produits et services bancaires complète. Plaçant la satisfaction du client au cœur de leurs préoccupations, les conseillers LCL construisent avec eux une relation de confiance par un conseil adapté et la vente de produits en adéquation avec leurs besoins.

Intégré au sein d'une agence LCL, vous êtes l'interlocuteur privilégié des artisans, commerçants, professions libérales et très petites entreprises. Vous accompagnez vos clients dans la gestion quotidienne de leur trésorerie et dans leurs projets de développement, ainsi que dans la gestion de leurs comptes privés.

Vous vous déplacez régulièrement sur le terrain pour rencontrer vos clients et prospects, et pouvez vous appuyer sur des spécialistes produits.

Missions

- Effectuer l'analyse patrimoniale dans son ensemble et détecter les besoins des clients ;
- Mettre en valeur, négocier et vendre les avantages de l'offre bancaire LCL classique (mandat de gestion, produits de capitalisation, produits de diversification, crédits patrimoniaux...);
- Proposer des produits élaborés et plus spécifiques tels que l'assurance-vie ou la gestion sous mandat ;
- Veiller à la maîtrise des risques ;
- Développer un portefeuille de clients.

Tous nos postes sont ouverts aux personnes en situation de handicap.

Profil du Conseiller Clientèle Professionnels

Niveau d'études minimum

Bac+4/+5

Formation

Spécialisation : Banque Commerce

Expériences :

Expérience sur un métier Conseiller
Professionnel requise

Soft-Skills

Très bon relationnel,
fibre commerciale, goût du challenge, capacités
d'analyse et de synthèse