



## FICHE DE POSTE



### CHEF DE PROJET E-COMMERCE (H/F) (Réf 123YWXF)

#### **Participer à l'aventure du premier opérateur mondial de corners sushis en supermarchés, ça vous tente ?**

Rattaché(e) à la Responsable e-commerce, vous êtes en charge de développer notre courant d'affaires dans le réseau Drive, avec pour mission plus particulièrement :

- Analyser le marché et notre présence et recommander la stratégie d'accélération et de prospection
- Recommander les optimisations de fonctionnement et de développement
- Superviser le business existant et l'optimiser en assurant une présence et une disponibilité maximale de notre offre
- Gérer le déploiement Business en coordonnant avec les équipes internes, particulièrement les managers de stands
- Construire et animer le plan d'animation commercial Drive avec les équipes marketing, chez les clients
- Participer aux business reviews clients pour développer notre chiffre d'affaires et parts de marché
- Analyser les performances clients/articles et recommander les ajustements et améliorations en lien avec les équipes opérationnelles et centrales
- Piloter l'atteinte des objectifs de chiffre d'affaires, de rentabilité et de nombre de points de vente déployés.
- Au-delà de l'aspect de pilotage opérationnel, contribuer à optimiser notre Go to market en recommandant des plans ciblés

#### **Afin de mener à bien ces missions, vous devrez :**

- Définir votre terrain de prospection, identifier les drives éligibles et à potentiel, avec les outils fournis par le groupe, mais aussi par les recherches extérieures
- Assurer la relation client, les référencements et fonctionnements avec les clients en centrale
- Maîtriser l'argumentaire commercial en lien avec les objectifs de l'entreprise
- Intégrer les spécificités de notre modèle économique, ainsi que le déroulé opérationnel
- Assurer une veille concurrentielle permanente
- Rendre compte de votre activité par les reporting internes

Vous avez évolué professionnellement au sein de la grande distribution et plus particulièrement en E-commerce ?

Vous avez pu négocier et renouveler des contrats ? Votre tempérament commercial vous a permis de nouer des liens de confiance avec des partenaires ?



## FICHE DE POSTE

Vous êtes la personne qu'il nous faut Au-delà de votre expérience, vous êtes un(une) excellent(e) communicant(e).

Vous êtes agile, rapide et aimez prendre des décisions

Vous avez un esprit d'équipe fort et êtes ambitieux(se)

Vous êtes évolutif(ve) et apprécierez de nouveaux projets dans une entreprise en très fort développement

**RENCONTREZ DIRECTEMENT LE RECRUTEUR LE 9 DECEMBRE 2021**

**En vous inscrivant ici**

<https://www.ville-levallois.fr/actualites/economie/carecrute-job-dating-jeunes-debut-de-carriere/>

**Ou faites parvenir votre cv à [ape.92076@pole-emploi.fr](mailto:ape.92076@pole-emploi.fr)  
avec le numéro de référence de l'offre **123YWXF****